





ดร.อุทิศ ศิริวรรณ

Reveal a Secret of Deal Maker



เจ้าตัวมักเรียกสูตรการทำงานของ ตนว่า คิด คลิก ควิก โมเดล หรือ faster model โดยอธิบายว่าเมื่อนุษย์ทุกผู้นามวาด หวังความสำเร็จแล้ว จะมัวเยี่ยงงายไปโย วิธี ไตที่จะทำให้ถึงเป้าหมายอย่างรวดเร็ว อย่างด่วน ก็ให้เลือกไปทางนั้น

ปัจจุบัน ดร. อุทิศ ศิริวรรณ ทำงาน แบบ Faster Model ในแต่ละวันมีการกิจกรรม วงจรเป็นทั้ง Consultant, Practitioner & Real Maker ด้านการบริหารนั้นเป็นกรรมการ บริหารบริษัท จีเอสดี จำกัด (มหาชน) ยักษ์ ใหญ่อันดับ 1 ในประเทศและอาเซียนด้าน อุตสาหกรรมเหล็กกิจการมูลค่ากว่า 1 แสน ล้านบาท นายกสมาคมนักบริหารและวิจัย ธุรกิจ และนายกสมาคมบริหารธุรกิจผู้ บัณฑิต (DBA Association) กรรมการบริหาร บริษัทฐาน Research & Market จำกัด ผู้ อำนวยการโครงการปริญญาเอกหลักสูตร บริหารธุรกิจผู้บัณฑิต (DBA Program, DemingBusinessSchool) ผู้ทรงคุณวุฒิสภา วิชา เศรษฐศาสตร์ สำนักงานคณะกรรมการวิจัย แห่งชาติ สภาวิจัยแห่งชาติ ที่ปรึกษาประจำ คณะกรรมการธิการการพลังงาน สภาผู้แทน

ราษฎร คอลัมน์สตีเขียนประจำคอลัมน์ “คุย เพื่อเรื่องเศรษฐกิจ” “How to เฮง” “How to Win” หนังสือพิมพ์ประชาทรรศน์รายวัน หนังสือพิมพ์เส้นทางนักขายรายปักษ์ และ หนังสือพิมพ์เชียงใหม่ธุรกิจรายสัปดาห์ ที่ ปรึกษาองค์กรหลายแห่ง อาทิ ปุ๋ยตราตะเกียง เจ้าพายุ กิจการชิ้นส่วนรถยนต์ไทย-ญี่ปุ่น ผู้ บริหารระดับอุดมศึกษาและที่ปรึกษาวิจัยและ วิชาการสถาบันการศึกษาต่างๆ เป็นต้นว่า มหาวิทยาลัยนเรศวร มหาวิทยาลัยบูรพา

เฉพาะช่วงช่วงทองนั้นเป็นที่ปรึกษา คนเดียวของเจียเม้งกรุ๊ปที่อยู่เบื้องหลังผลักดัน ความสำเร็จให้เห็นเป็นรูปธรรมในตอนนี้ ผลงาน “ข้าวหงษ์ทอง” ที่ภูมิใจเพราะช่วยคุณถวัลย์- ประพิศ-วัลลภ-โสพรรณ มานะธัญญา รวม คลัสเตอร์โรงงานผลิตข้าวหงษ์ทอง ไปต่างประเทศ เยี่ยมลูกค้าร่วมกัน ร่วมกันกับผู้บริหาร-พนักงาน ช่วยกันวางระบบคิด-ทำงานให้บัญชี-ผลิต-ตลาด เน้น “ข้างบนฟังเสียงข้างล่าง” เมื่อมี Core Value กล่าวคือทัศนคติ+หัวใจบริการ+ทำงาน ด้วยหัวใจตรงกัน ยอดขายข้าวหงษ์ทองก็ทะลุ แนวด้าน 2,000 ล้านบาทต่อปีซึ่งติดขัดมากกว่า ทศวรรษได้เป็นผลสำเร็จ จนถึงขณะนี้ยอดขาย รวมทั้งกิจการคิดเป็นมูลค่ากว่าหนึ่งหมื่นล้าน บาทต่อปี

ทว่า ความสำเร็จของดิล เมกเกอร์เอง ไม่ได้มาแค่ข้ามวัน แต่ ดร.อุทิศ สะสมมา ยาวนาน ตั้งแต่บวชเรียน เกียรติประวัติแห่งชีวิต คือ การสอบเปรียญธรรม 9 ประโยคได้ ตั้งแต่ยังเป็นสามเณร ลำดับที่ 36 นับแต่ตั้ง กรุงรัตนโกสินทร์ จึงเกิดประกายความคิดคิด นวัตกรรมการเรียนภาษาบาลีที่ยากให้เป็น เรื่องง่าย ผลสำเร็จเป็นรูปธรรมที่ฝากไว้ใน แวดวงวิชาการด้านภาษาบาลีคือ ผลงาน เขียน-แต่ง-แปล-วิจัยกว่า 100 เล่ม พระเถระ ทั่วประเทศได้ใช้สอบผ่านเป็นมหาเปรียญกว่า แสนรูปทั่วไทยนับแต่ปี 2528 เป็นต้นมา จากนั้นเมื่อไม่มีอะไรทำทายก็ได้ตัดสินใจครั้ง สำคัญ **“กล้าเปลี่ยนแปลง”** โดย **“เลือกทาง เดินขอลิขิตชีวิตเอง”** โดยได้ลาสิกขาทั้งเส้นทาง เรื่องรองท่านเจ้าคุณและสมเด็จพระ Go to the East ศึกษาและทำงานต่อสายการเงิน-ประกัน ภัย-การจัดการธุรกิจระหว่างประเทศที่นิวยอร์ก สหรัฐอเมริกา ดินแดนที่เต็มไปด้วยนักธุรกิจ และ นักทำเงิน เมื่อกลับมา ก็สะสมประสบการณ์หลากหลายกว่าสิบปี หลังเรียนรูจจน รุ่งเรือง และรู้สึกอึดอัดกับ **“ความมั่งคั่ง”** ที่ ได้รับจาก Wall Street มหานครนิวยอร์กแล้ว ก็ Early Retire ด้วยวัยสามสิบต้นๆ กลับมาเป็น อาจารย์ใช้ความรู้ทดแทนบุญคุณแผ่นดินเกิด

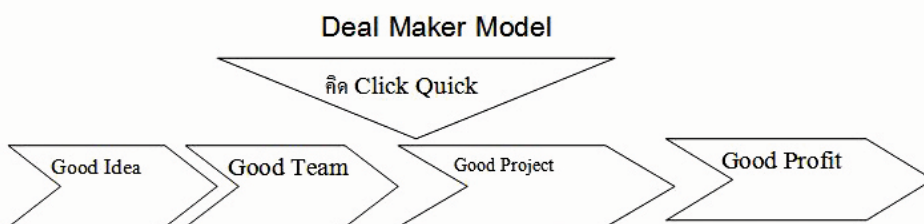
ที่สวนดุสิตกว่า 8 ปีโดยในระหว่างนี้ก็ยังชีพ ด้วยการเป็นนักลงทุนในตลาดหลักทรัพย์ นักการตลาดส่งน้ำมันใช้แล้วไปขายร่วมกับ เครือข่ายนักธุรกิจอินเดีย เป็นทั้งนักธุรกิจ เป็นทั้งนักบริหาร และที่สำคัญคือเป็น ดิล เมกเกอร์

ดร.อุทิศ วิเคราะห์ตัวเองว่า ทั้งชาติ ตระกูล ประสบการณ์ชีวิต ความหลากหลาย ในความรู้ เป็นฐานทุนของการเป็นนักคิด นักดิล นักเจรจา แต่อย่าลืม! หา **“สิ่งศักดิ์สิทธิ์”** ประจำใจด้วย

สำหรับผู้อยากเป็นดิล เมกเกอร์ หรือ ดิล เมกเกอร์มือใหม่ ศึกษาวิธีคิด วิธีดิล ได้จาก บทสัมภาษณ์นี้

Deal Maker Model คืออะไร

สิ่งแรกเริ่มจาก ความคิดที่ดี good idea แต่แค่ความคิดที่ดี ก็ยังเป็น deal maker ไม่ได้ ต้องตามมาด้วย good team การมีทีม ที่ดี แต่ก็ยังไม่พอ ต้องมี good project มี โครงการที่ดี นอกจากนั้นแล้ว ก็ต้องมีหัวใจ สำคัญ ที่เกิด win - win แก่ทุกฝ่าย คือ good profit อันนี้เรียกเป็น อุทิศ โมเดล ก็ได้ ไม่มีใครพูดในโลก ต้องมี 4 องค์ประกอบ ขับเคลื่อนไปด้วยกัน





ต้องติดกับอะไรก่อน ทิมก่อน หรือ คิดโครงการก่อน

โดยมากเริ่มจาก good idea หรือ good concept ก่อน เวลาจะทำอะไรก็แล้ว แต่ ติดเมกเกอร์มีอาชีพจะเริ่มต้นจากคอนเซ็ปต์ก่อน คิดจะทำอะไร จะไปติดกับใคร แล้วติดตัวนั้น ต้อง less energy, more performance ใช้พลังงานให้น้อย แต่เกิดประสิทธิภาพมาก และมากกว่าคนอื่น เพราะคนที่จะ

เป็นติลเมกเกอร์ประสบความสำเร็จได้ ต้องมีหลักคิด หลักทำงานแบบ คิด Click Quick มีแค่ 3 คำ ถ้าใครมีสามองค์ประกอบนี้ เป็นติลเมกเกอร์ได้เลย



เริ่มเข้าสู่อาชีพนี้ได้อย่างไร

ถ้าเป็นภาวะผู้นำ ก็เรียกว่าเป็นผู้นำแบบธรรมชาติ คือ เป็นไปเองแบบสถานการณ์พาไป ไม่เคยคิด ไม่เคยฝันมาก่อนว่าจะเป็นติลเมกเกอร์ โชคชะตาพาไป

ปฐมเหตุที่เป็นติลเมกเกอร์เกิดจากต้องการปรับปรุงพัฒนา ระบบสอบบาลี ซึ่งไม่เหมือนระบบใดในโลก หิน โทด ยากที่สุด ตั้งแต่จำเรียนมาทั้งเรียนในระบบ เรียนนอกระบบ และเรียนตามอริยาศัย ยังไม่เคยเจอระบบไหนเหมือนระบบบาลี

คิดดูทำข้อสอบเป็นหมื่นคำผิดแค่ 13 คำตกทันที ไม่รู้ใครคิดมาตรฐานและคุณภาพนะ แล้วที่รุนแรงร้ายกาจผิดมหันต์แค่ข้อความ 1-2 ประโยค จะเท่ากับหกคะแนน 6 + 6 + ผิดอีก 1 คำศัพท์ จะเท่ากับ 13 คำ **“แพ็คตัดออก”** ทันที แต่ละปีสอบเป็นแสน แต่สอบได้ปีละแค่หลักพัน

ระบบการเรียนบาลี คิดและเรียนแบบ **“กรีก”** โมเดลคือ **“คุณภาพมาตรฐาน”** เป็นเลิศ ตกกระแสม **“โลกาภิวัตน์”** ระบบนี้ทำลายคนมี **“คุณภาพและมาตรฐาน”** ปีหนึ่งนับเป็นจำนวนหมื่นๆ ราย ทำให้รัฐเสียเงินจัดสอบบาลีสนามหลวง เสียงบประมาณปีละหลายสิบล้านบาท ก่อนหน้านั้นไม่เคยมีใครคิดแก้ไขระบบสอบจาก **“ยาก”** ให้ **“สะดวก”** ขึ้น

ก็เลยเกิดแรงบันดาลใจ good concept ว่าอยากจะคิดและเขียนโครงการ **“เรียนภาษาบาลีแนวใหม่”** ที่เป็นผลงานช่วยพระเถรทั้งประเทศให้สอบผ่านแบบ **“ยกทีม”** นี้เรียกว่าน่าจะเป็นติลเมกเกอร์แรกที่ทำได้สำเร็จ

พอเผยแพร่ผลงานวิชาการ **“ธรรมบทแปลโดยพญฺชนะ”** ที่ทันสมัย เน้น **“คำต่อคำ”** ใช้ง่ายสะดวก ออกสู่วัดต่างๆ ทั่วประเทศ สำนักเรียนวัดนี้ก็ใช้ สำนักเรียนวัดนั้นใช้ได้ ผลก็บอกต่อกันแบบปากต่อปาก ใช้กันติดวัดต่างๆ ทั่วประเทศวันนี้สถิติการสอบดีขึ้นทันตาเห็น สอบหลักหมื่น ก็ได้จำนวนหลักหมื่น ดีกว่าเมื่อก่อนเยอะมาก

อันนี้ เป็นผลงานดีลเมกเกอร์ด้านสังคมที่สำเร็จเป็นรูปธรรมชิ้นแรก และยิ่งภูมิใจจนถึงบัดนี้

สิ่งที่อยู่ในใจคือ **“อยากช่วย”** อยากเห็นคนที่มาเรียนภาษาบาลีประสบความสำเร็จ สอดกันได้เลยๆ ตำราภาษาบาลี สมเด็จพระมหาสมณเจ้า กรมพระยาวชิรญาณวโรรส ท่านปรับระบบมาเป็นร้อยปีหลังจากนั้นไม่มีใครกล้าเปลี่ยนแปลง เพราะเชื่อและ **“เกรง”** กันแพร่หลายว่าคนที่จะทำการศึกษาจัดการศึกษาภาษาบาลีให้ได้ต้องเป็นคนมีบุญวาสนา บารมี เป็นเชื้อพระวงศ์ เท่านั้น ก็เลยไม่มีใครกล้าคิดกล้าทำ กล้าปรับปรุง กล้าเปลี่ยนแปลง

สมัยนั้นเห็นผลงานศาสตราจารย์ เสฐียรพงศ์ วรรณปก ป.ธ. 9 ราชบัณฑิต ก็เน้นเขียนแนววิพากษ์วิจารณ์ ส่วน พระพรหมคุณาภรณ์ (ท่านเจ้าคุณประยุทธ ปยุตโต ป.ธ. 9 ราชบัณฑิตกิตติมศักดิ์) ท่านก็เน้น serve คนทั่วไปยกตัวอย่างเช่นพุทธธรรม แต่ก็ไม่ได้ serve พระเณร

ไม่น่าเชื่อว่าพระเณรที่พรรษาน้อย ไม่มีใครดูแลจริงจัง

ตัวอาจารย์เองก็เป็นเณร ก็รู้สึกน้อยใจ คิดโมเดลแบบสมัยนี้เรียกว่า **“รุ่นพี่ตัวรุ่นน้อง” “พี่ช่วยน้อง”** และวิธีเผยแพร่ได้ผล ต้องแต่งและเผยแพร่ให้ได้ทั้งประเทศก็อาศัยร้านเรื่องปัญญาและโรงพิมพ์เลี้ยงเซียงซึ่งเป็นสำนักพิมพ์เก่าแก่เกือบร้อยปีตีพิมพ์เผยแพร่ผลงาน ซึ่งก็ทำได้ผลสำเร็จเป็นดีลแรก ได้ Upgrade Status เณรที่ด้อยโอกาสในกำแพงวัดเป็นผลสำเร็จ วันนั้นผลสำเร็จเป็นรูปธรรมที่ชัดชัดได้ตามหลักการประเมินคือ ไปตามสำนักเรียนบาลีที่ไหนในประเทศไทยและวัดต่างๆ ทั่วโลก ชื่อ **“อุทิศ ศิริวรรณ”** ใช้อ้างอิงกับเจ้าอาวาสวัดต่างๆ ได้

ยังซ้ำเลยว่า มีอยู่ครั้งหนึ่งประมาณปี 2550 ท่านเจ้าคุณเจ้าอาวาสวัดพลordiaธัมมาราม เมือง Kissimme รัฐฟลอริดาเล่าให้ฟังว่า มีนักศึกษาไทยจบปริญญาโทแล้วจะมาขอค้างที่วัด แรกๆ ท่านก็จะไม่ให้พัก เพราะตอบคำถามไม่ชัดเจน ก็เลยถามว่าเป็นลูกศิษย์ใคร เรียนกับใคร พอบอกเรียนปโทบริหารธุรกิจที่สวนดุสิต เป็นลูกศิษย์ ดร.อุทิศ ได้พักทันทีเลย ซึ่งลูกศิษย์คนดังกล่าว กลับมาเมืองไทยก็เล่าให้ฟังตรงกันว่า ต้องอาศัยชื่ออาจารย์

ไม่มีเส้น ไม่มีสาย ไม่ว่าจะทำอะไรก็ไม่ง่าย นี่คือปรัชญาของ Deal Maker จะเป็นดีลที่เก่งต้องมีเส้นสาย

Deal Maker ต้องมีเป้าหมายที่ชัดเจน

เป้าหมายชัดเจนตอนนั้น อยากเป็นคนแรกของตระกูล อยากจะเป็นนาคหลวงในพระบรมราชูปถัมภ์ Hero หรือ Role Model สมัยนั้น คือ **สมเด็จพระสังฆราชปลด กิตฺติ-**

โสภโณ วัดเบญจมบพิตรดุสิตวนาราม และสมเด็จพระสังฆราช (สา ปุสฺสเทโว) เปรียญธรรม 18 ประโยค วัดราชประดิษฐ์สถิตมหาสีมาราม สังฆราชท่านนี้เป็นฮีโร่ในใจเลย ตามประวัติท่านสอบได้เก้าประโยคเป็นเนรนาคหลวงตั้งแต่แผ่นดินของพระบาทสมเด็จพระนั่งเกล้าเจ้าอยู่หัว ความสำเร็จตั้งแต่อายุน้อยๆ ไม่รู้จะทำอะไร อยู่ในกำแพงวัดต่อไปไม่มีอะไรทำทำยากก็ลาสิกขาจากกำแพงวัดไป ต่อมารัชกาลที่ 4 ขึ้นครองแผ่นดินก็ชวนกลับมาบวชก็กลับมาบวช 1 ใหม่และสามารถสอบจนจบเปรียญ 9 ประโยคได้อีกรอบ

ท่านเป็นต้นแบบแนวคิดที่ว่าสิ่งที่ เป็นไปไม่ได้ให้เป็นไปได้ ทำเรื่องยากให้เป็นเรื่องง่าย แล้วสนิทกับรัชกาลที่ 4 รัชกาลที่ 4 ทรงเขียนบันทึกไว้ชัดเจนเลยว่า **“สา คือเพื่อนฉัน”** รัชกาลที่ 4 ทรงยกย่องและนับถือสมเด็จพระสังฆราช (สา) มาก ร. 4 โปรดให้ท่านเป็นเจ้าอาวาสครองวัดราชประดิษฐ์



ตู้หนังสือเฉพาะบ้านหลังนี้กว่า 30 ตู้มากกว่าห้องสมุดสถาบันอุดมศึกษาหลายแห่ง เพราะ ดร. อุทิศ มีความเชื่อว่าหนังสือคือ ฐานสำคัญในการคิด และให้คำแนะนำสำหรับผู้ที่ต้องการคำปรึกษาเรื่องต่างๆ ครอบคลุมองค์ความรู้ทั้งอดีต-ปัจจุบัน-อนาคต



รัชกาลที่ 4 เป็นต้นแบบด้าน “นวัตกรรม” เพราะท่านเป็นเพื่อนกับ “สมเด็จพระพุทธาจารย์ โต” วัดระฆัง ต้นแบบ “ชินบัญชร” และ “สมเด็จพระวัดระฆัง” ที่โด่งดัง 1 ในเบญจภาคี ร. 4 เป็นคนคิดนวัตกรรม ตำราไม่ได้พัฒนามาเป็นร้อยปีถึงยุค ร. 5 ต้องยอมรับว่ารัชกาลที่ 5 ก็เป็น Hero ที่ทรงทำเรื่องยากให้เป็นเรื่องง่าย ตอบโจทย์ประเด็นท้าทายการจัดการได้สำเร็จ เช่น เปลี่ยนตัวอักษร “ขอม” เป็น “อักษรไทย”

ส่วนตัวเป็นคน 2 โลก โลกแบบ “ศาสตร์” ก็เหมือนคนทั่วไปชอบไอที ชอบค้นเว็บ ชอบอินเทอร์เน็ต ชอบสื่อสารกับเพื่อนๆ ทั่วโลก ชอบอัปเดตความรู้ตลอดเวลา ทำงานทันสมัย ใหม่ ทำหาย แก้ปัญหาที่คนทั่วไปแก้ไม่ได้ โจทย์ยาก เป็นคนที่ค่อนข้างไปทางวิทยาศาสตร์ ชอบเรียนรู้ ทดลอง ประดิษฐ์ คิดค้น ชอบแสวงหาวิธีการ หลักการจัดการปัญหาสมัยใหม่ วิถีตลาดรูปแบบใหม่ วิถีหาเครือข่ายคอนเนกชันแตกต่างจากเดิม ชอบเดินทาง ชอบไปที่นั่นที่นี้ ชอบพบปะพูดคุยกับคนใหม่ๆ คนความคิด

แปลกๆ ทันสมัย นอกรีต คนคิดบวก ชอบทำงานที่ทำแล้ว “ได้ผลงานแบบทันทีทันใดทันใจ” งานไหนที่ดูแล้วเห็นผลซ้ำ ทำแล้วไม่ได้เงิน ไม่ได้งาน ไม่ได้ชื่อเสียง ลงทุนแล้วไม่คุ้ม จะทิ้งทันที และไม่โยย เพราะทิศทางเดินข้างหน้า ยังมีงานให้เดิน มีเงินให้ใช้ มีเพื่อนใหม่ๆ ให้คบ มีโครงการดีๆ รออยู่อีกมากมาย เมื่อกล้าเปลี่ยนแปลง ก็ต้องทำใจไว้เลยว่าทุก 100 โครงการ จะต้องล้มเหลวถึง 99 โครงการ แต่เมื่อ 1 โครงการดีๆ สำเร็จ จะชดเชยการเสียพลังงาน เสียเวลา เสียเงิน เสียเพื่อนที่เห็นแก่ตัวอีก 99 โครงการทันทีเป็นคน “กล้า” แต่ “ไม่บ้าบิ่น” “เร็ว” แต่ “รอบคอบ” “ไม่ประมาท” ไม่เคยกลัวความเสี่ยง ไม่เคยกลัวการเปลี่ยนแปลง พร้อมเปลี่ยนแปลงฉับพลันทันทีภายในเวลาไม่เกิน 14 วินาที

แต่อีกโลกหนึ่ง คือโลกของ “ศิลป์” ชอบศิลปะต่างๆ ชอบเดินดูจิตรกรรม หัตถกรรม ศิลปกรรมวัดโน้นวัดนี้ พิพิธภัณฑต่างๆ ในประเทศและต่างประเทศไปมาหมดทั่วโลก ชอบไปเยี่ยมเพื่อนซึ่งวันนี้เป็นท่าน

เจ้าคุณระดับเจ้าอำเภอ รองจังหวัด เจ้าคณะจังหวัดวัดโนนวัดนี้ทั่วประเทศ ถ้าพอมีเวลาหรือผ่านไปดูงานทำงานแถบนั้น ชอบทำบุญทำกุศล วัดต่างๆ ทั่วประเทศ ไม่จำกัด ไม่เจาะจงกำแพงวัดใดวัดหนึ่ง ไม่ได้หมด ทั้งวัดป่า วัดพัฒนา วัดปริยัติศึกษา ไม่เลือก ไม่ยึดติด ทุกวัดเป็นครูบาอาจารย์ เป็นต้นแบบวิธีคิดหมด ตอนนี้อยู่ไปอีก step กำลังสนใจความเชื่อและการนับถือศาลเจ้าต่างๆ ได้ไปศึกษาวิธีทำบุญ วิธีทำทาน สร้างบารมี ช่วยเหลือคน ช่วยเหลือลูกศิษย์ ช่วยเหลือผู้ด้อยโอกาสแบบมหายาน ได้หลักคิดบางอย่างเช่น การไม่ทานเนื้อสัตว์และการช่วยเหลือคนแบบมหายาน ได้นำไปประยุกต์ใช้ช่วยเหลือ SMEs ที่ติดขัดวิธีคิด วิธีทำงาน วิธีจัดการซึ่งปัญหาที่มีแค่ 3 เรื่องคือเรื่องเงินทุน เรื่องระบบการผลิต กับเรื่องลูกค้า กลางคืนไม่ไปไหนก็เลียนแบบวอร์เรน บัฟเฟตต์อยู่บ้านจัดสวน เล่นกับแมว เลี้ยงแมว คุยกับแมว ศึกษาพฤติกรรมสัตว์เทียบกับคน สลับกับการอ่านปรัชญา ศาสนา ไทโรศาสตร์ ฮวงจุ้ย ดวงเมือง ดวงคน ลายมือคน พระไตรปิฎกเชิงวิเคราะห์แบบอภิธรรมเน้นจิตเจตสิก รูปนิพพาน ภาษาศาสตร์เชิงลึก เชื่อไหมว่าวันนี้ยังนั่งอ่านคัมภีร์มลินทปัญหา สัททนิပါတกถา เทวปกรณ์ต่างๆ ตอนนี้นั้นใจความเชื่อเรื่องเทพเจ้าแห่งการจัดการต่างๆ โดยเฉพาะเทพปกรณัมฝั่งตะวันออกเน้น “พระคเณศ” เพราะเป็นเทพที่น่าสนใจ ก็เลยพยายามสกัด “องค์ความรู้และความเชื่อเรื่องพระคเณศ” ออกมาประยุกต์ใช้ในการจัดการองค์การสมัยใหม่ นี่กำลังรวมยันต์และบทสวดพระคเณศตั้งใจจะเผยแพร่ให้นักธุรกิจไทยทั่วประเทศได้นำไปบูชาไปใช้ให้เกิด “ความมั่นคง” และ “ความมั่งคั่ง” อย่างยั่งยืน



คิดดี หรือ เก่งแค่ไหนก็อย่าลืมบูชา “พระ” “เทพ” และ “เจ้า(บุรพกษัตริย์)” ในบ้าน ดร.อุทิศ จังมีปัญญานิยมบุคคลและสิ่งศักดิ์สิทธิ์มากมายเพื่อเตือนใจ และเสริมการคิดดี

พูดได้ชัดเจนว่า ความสำเร็จในวันนี้เกิดจากการเอาศาสตร์ ไปใช้กับศิลป์ อันนี้สัมพันธ์กับดิลเมกเกอร์ โดยบูรณาการโมเดลที่คิดมาตั้งแต่ปีพุทธศักราช 2544 สมัยทำงานที่นิวยอร์กขอเรียกว่า **“กำลังทั้ง 6”** ให้เกิดประสิทธิภาพและประสิทธิผลสูงสุด นั่นคือต้องใช้กำลังกาย (Man Power) กำลังทรัพย์ (Money Power) กำลังใจรวมถึงสติปัญญา (Mind Power) แบบ ดิด Click Quick โดย

ต้องอาศัยกำลังภายนอกเข้าช่วยให้สำเร็จลุล่วงราบรื่นโดยไม่ต้องพึ่งพาเครือข่าย คอนเนคชันสายสัมพันธ์ ผลักพลังเป็นส่วนหนึ่งร่วมกับเครือข่ายพรรคพวกเพื่อนฝูงผู้หลักผู้ใหญ่ที่มีบุญมีอำนาจมีวาสนามีบารมี (Network Relation Connection Synergy Power) และเหนือสิ่งอื่นใด จะต้องพึ่งพาเครือข่ายผู้มีอิทธิพลที่ตามองไม่เห็น (Invisible Hand) ด้วย จะได้เห็นอานิสงส์ผลบุญทันตา ได้สมบัติเจ้าแล้ว



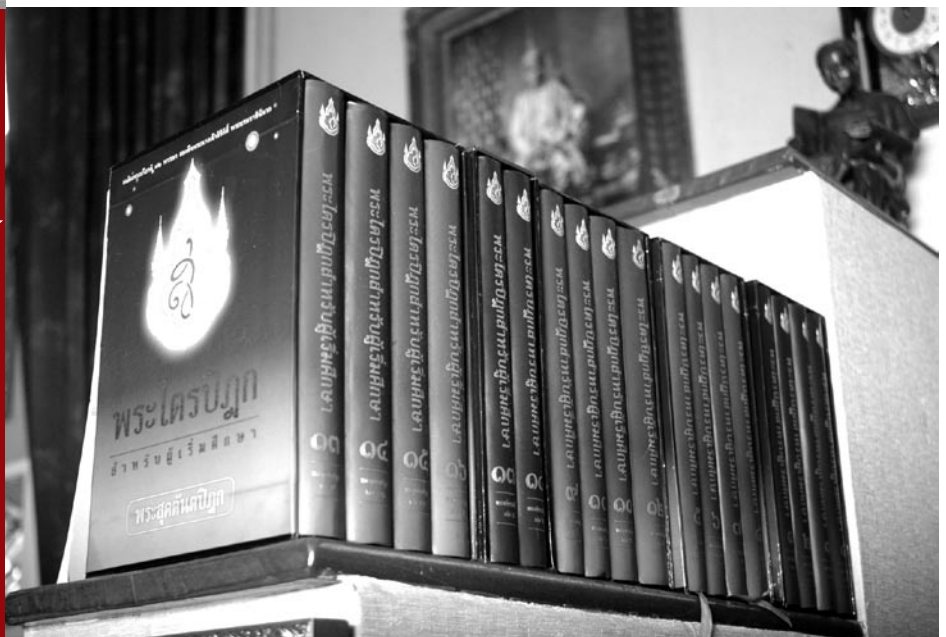
ถ้วยโกโธยามีราคาอยู่หน้าห้องครัว เสริมดวงจุ้ยที่ดี

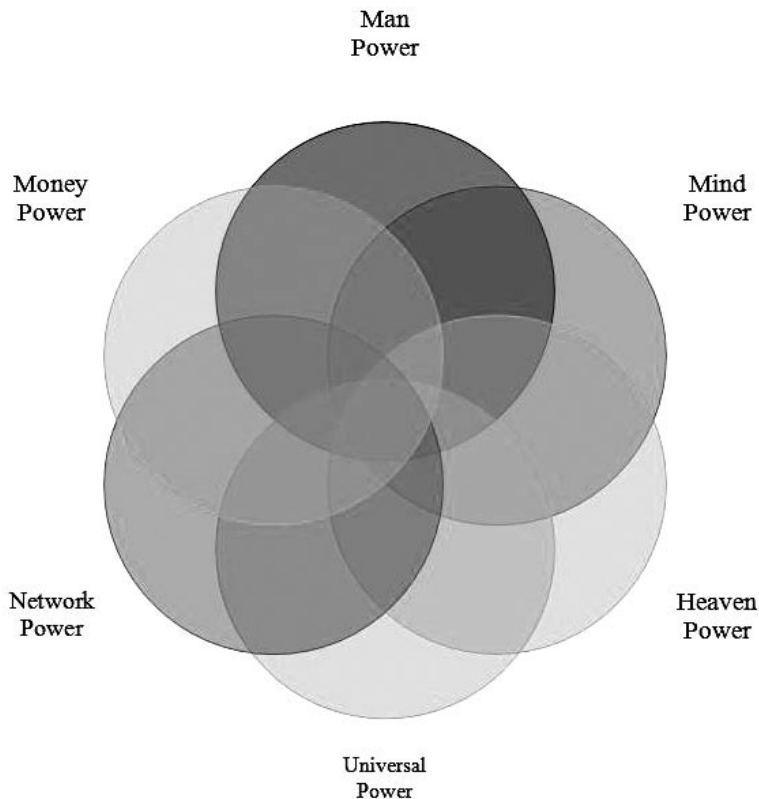
หันใช้ชาตินี้ไม่ต้องรอไปถึงชาติหน้า โดยเฉพาะ พระพุทธรูป ไม่ว่าจะเป็นพระแก้วมรกต หลวงพ่อโสธร สมเด็จโต หลวงพ่อสด วัดปากน้ำ พระเกจิอาจารย์ต่างๆ ทุกสาย อย่าไปลบหลู่ ดูหมิ่น ดูแคลนความเชื่อของใคร ต้องทำแบบสตีฟ จ๊อบส์บอกว่า **“คนเราต้องมีศรัทธา ไม่ว่าจะ ศรัทธาในกรรม พรหมลิขิต ฯลฯ”** และต้องเรียนรู้วิถีบูชาเช่นสรวงสักการะสิ่งศักดิ์สิทธิ์ในผืนแผ่นดินไทย เริ่มจาก ศาลตา ศาลยาย พระสยามเทวาธิราช มหาราชบุรพทิศตรีัย ทุกพระองค์ที่ปกป้องรักษาผืนแผ่นดินไทย พระพรหม พระคเณศ พระนารายณ์ พระพิฆเนศวร หรือพระคเณศ ให้ช่วยชักนำ ดลใจ ชี้ทางสว่างในการ deal เรื่องต่างๆ ให้สำเร็จ ลุล่วงราบรื่น และเหนือสิ่งอื่นใดต้องอาศัย **“พลังบริสุทธิ์”** จากจักรวาล ทั้ง หยิน หยาง ดิน น้ำ ลม ไฟ เลือกธุรกิจ เลือกธาตุที่ถูกต้อง Deal ของเรา ยกตัวอย่างเป็นคนธาตุดิน ก็ต้องหาธุรกิจเกี่ยวกับลมมาทำ ถูกกับน้ำก็หา deal เกี่ยวกับน้ำมาขาย ก็จะสำเร็จอย่างยั่งยืน ท่องไว้เสมอว่า **“กรุงศรีอยุธยา ไม่สิ้นคนดี”** ได้ดีแล้วต้องให้โอกาสคนอื่น อย่า

ทับถม อย่าอวดอ้าง อย่าโอ้อวด ต้องช่วยเหลือคนอื่นฯ ให้ได้โอกาสเหมือนเรา ก็จะมี deal 2-3-4-5 ตามมาเรื่อยๆ

ทำการใดๆ สำเร็จแล้ว เก็บไว้ใช้สัก 50 ที่เหลืออีก 50 ก็นำไปทำบุญ ทำทาน ทำกุศล ก็จะเกิดบุญต่อบุญ เพราะถ้าไม่ทำบุญ ทำทาน เงินได้มาก็จะกลายเป็นงู ทำให้เกิดเหตุที่ไม่คาดคิด เป็นโรคภัยไข้เจ็บหาสาเหตุไม่เจอ อาทิ โรคเบาหวาน ความดัน โรคกระดูกเคลื่อน โรคกินไม่ได้ โรคนอนไม่หลับ และอย่าทำบุญเพิลินจนลืมดูคนใกล้ตัวเช่น ลูกน้อง ครอบครัว ญาติสนิท มิตรสหาย จังหวะถือว่านำไปใช้ได้ผลเป็นรูปธรรม

ความสัมพันธ์ระหว่าง 6 Powers ที่ จะขับเคลื่อน Deal Maker Model เป็นดังนี้





ที่มา : Dr Uthit Siriwan Model of 6 Powers @2001 สอนวนสิริกวณ์การนำาไปพิมพ์อ่าพ่ายเพื่อประโยชน์ส่วนตัว ไม่สงวนสิริกณ์รณำาไปใช้ให้เกิดความมั่นคงและความมั่งคั่งแก่ส่วนรวม ขอเพียงอ้างถึงที่มาเท่านั้น

ต่อจากนั้นประมาณ 2 ปี คือ ชักประมาณปี 28 ใช้เวลา 3 ปี เสร็จ 4 เล่ม พิมพ์หามรุ่งหามค่ำ ปรุไซโรเนียว เป็นคนพิมพ์ดีดเร็ว จากนั้นก็หาที่เผยแพร่ผลงาน ก็ไปวัดไร่ขิง และวัดพิบูลทอง สิงห์บุรี ต้องประกวดด้วย คนเราต้อง contest

ปีที่สอบประโยค 5 ไปวัดไร่ขิงเขา กำลังประกวดกันอยู่ สอบ 15 วัน 2 เทสต์ ทั้งหมด 30 เทสต์ เชื่อมัย เป็นคนที่ได้คะแนน 100 เต็ม ทั้ง 30 เทสต์ ไม่มีใครได้ ปกติผ่าน 17-15 เทสต์ สอบกันมาสิบกว่าปี เพิ่งมี

ผลงานเราเข้าตาผู้ใหญ่ พระธรรม-ราชานุวัตร หลวงเตี้ย วัดโพธิ์ ก็มาเยี่ยม พระธรรมกิตติวงศ์ ราชบัณฑิต วัดราชโอรสท่านก็ดู หรือเจ้าอาวาสวัดไร่ขิงท่านยิ่งเมตตาเลย (พระอุบาลีคุณูปมาจารย์) ท่านก็ชวนคุย เล่าให้ฟังว่ายุคท่านลำบาก คือ คนมีอุดมการณ์เหมือนกัน ก็จะเล่าสู่กันฟัง ยุคท่านเหมือนยุคหลวงพ่อดล วัดปากน้ำภาษีเจริญ คือ ไม่ได้เรียน เพราะบวชไม่นาน สงครามโลก ระเบิดลง ต้องไปหลบที่บางขุนเทียน ไม่ได้เรียนบาลี เพราะมัวแต่หนีสงคราม ก็คิดว่าวันหนึ่งถ้ามีโอกาสจะส่งเสริมให้คนได้เรียน และทำทุกอย่างให้เกิดเป็นวัดภาษีเจริญปากน้ำขึ้นมา หลวงพ่อบาลีก็เหมือนกัน ท่านเรียนได้ 6 ประโยค จากนั้นก็ทั้งวัดไร่ขิงไม่ได้ ท่านต้องทำงานพัฒนา ต้องจำวัดที่วัดไร่ขิง ท่านก็เลยหมดวาสนาได้เรียนแค่นั้น แต่เห็นเราขยันก็ส่งเสริม

แล้วจากทางธรรม มาสู่ศิลปะ เอกภพทางโลกได้อย่างไร

นาคหลวงเป็นจุดเริ่มต้น เป็นทุนทางสังคม จากนั้นไปเรียนอักษรศาสตร์ จุฬาฯ

เจอครูอาจารย์ที่ดี เช่น ศ.ดร.ศักดิ์ศรี แยมน์ดดา ผศ.ดร.ประพจน์ อัสววิรุฬหการ ผศ.ฐานิสร์ ชำครตพงศ์ ผศ.ดร.ปรางณี พาพานิชย์ ศ.จิรายุ นพวงศ์ องคมนตรี ศ.วิสุทธ บุษยกุล ราชบัณฑิต ผศ.ทศนีย์ ลินสกุล จะจำชื่อครูอาจารย์ได้ดีซาบซึ้ง กตัญญู และบูชาทุกคำสอน

ได้เรียนรู้อะไรจากการทำดีแรกในชีวิต

มีอุปสรรคเยอะ ดิลเมกเกอร์ ทำไม่เป็นอย่างนี้ในชีวิต ยามยากมีแค่ผ้า 3 ผืน ชีวิตเรียบง่าย จีวร 3 สบง 3 ตัว อังสะ 3 ผืน ประคต 1 ซ้อมพิมพ์ดีดเครื่องแรกก็โดนโกง เล่มต้น โดนเอามาหลอกขาย ซ้อมมาเครื่องแรก 700 บาท ใช้ไม่ได้ ต้องเอาไปโละทิ้ง

สอนหนังสือยุคนั้น กรมศาสนา สนับสนุนนิตยภัตเงินเดือนค่าตอบแทน ปกติสอน 3 ประโยค ไม่ให้ ต้อง 5 ประโยค แต่ปีนั้นหาคนสอนยาก ก็เลยให้คนสอน 3 ประโยคด้วย เป็นครูครั้งแรกได้เงินเดือน 500 บาท ในปี 2526

ยุคนั้น ข้าวแ่งจานละ 10 บาท นั่งรถเมล์ ไม่ต้องมีสมบัติ และมีคนถวาย แพ็บก็มี ข้าวก็มี ถือบาตรไปโบหนึ่งตอนเช้า ก็อยู่ได้แล้ว คือ ขอให้มิชชาวกินเท่านั้นแหละมนุษย์มนุษย์ขอแค่นี้แหละ ขอให้มิชชาวกิน ขอให้สุขภาพแข็งแรง เมื่อก่อนไม่คิดอย่างอื่น

มุ่งมั่นทำเพื่อวงการพระเณร ทำมา 7 เล่ม ขาดทุน 7 แสน เจอกันที่ไรทุกวันนี้ เขาก็บ่น เกลัชรคุณศรี เขาก็เห็นซากหนังสือเรา

วิเคราะห์แล้วก็อาจเป็นเพราะ แรกเริ่มเราพิมพ์ไม่ครบ 4 เล่ม พิมพ์แค่เล่มเดียว คนจะซื้อเล่มที่เหลือก็ไม่ซื้อ เขา ก็ไปใช้อาจารย์เกษม บุญศรี ยุคนั้น ครอบตลาดติวเตอร์ สู้เขาไม่ได้ แต่การที่เป็นคน good concept ก็มุ่งมั่นเขียนครบ 4 เล่ม ปี '28 '29

ไม่เคยลืมบุญคุณครูบาอาจารย์ เช่นเดียวกับ ครูบาอาจารย์ทางธรรม ก็มีทั้ง พ.อ. ชรินทร์ จุลประดิษฐ์ อาจารย์สุรเชษฐ์ โพธิ์คำศรี พระธรรมกิตติวงศ์ ราชบัณฑิต พระธรรม-วโรดม (บุญมา) พระธรรมธีรราชมหามุนี วัดมหาธาตุ พระมหาสถิตย์ ถาวโร ป.ธ.๙ วัดพิชัยญาติการาม พระมหาพรหม ธีรานุโท วัดคงพลับ นครสวรรค์ พระมหาวิจิตร เขมิโก วัดราชนาคตา ฯลฯ ก็ยังไปมาหาสู่ติดต่อกันจนบัดนี้ ตามโอกาสและเวลาจะอำนวย

เราเป็นคนแรกนะที่ไปสอบ สันสกฤต ร้อยได้ศูนย์ อังกฤษ ร้อยได้สิบ แต่บังเอิญบาลี เป็นปาทิหารีย์ ได้ 100 เปอร์เซนต์เป็นคนแรก ปกติสอบ 3 วิชา ต้องได้ 50-50-50

เราไม่ผ่าน แต่ ศ.ดร.ศักดิ์ศรี และ อาจารย์ โดยเฉพาะ อ.ฐานิสร์ บอกเห็นแววอะไรบางอย่าง บาลีได้ร้อย ถาม อ.ฐานิสร์ บอกว่า **“ให้โอกาส”** เรียนต่อปริญญาโทที่ คณะอักษรศาสตร์ จุฬาฯ เพราะเชื่อว่าเรียนจบได้ เมื่อมีเวลาปรับตัว

ชอบคำนั้นนะ ให้โอกาสมาเรียน และ เชื่อว่าสันสกฤต และ อังกฤษ คงปรับตัวได้ ภายหลัง

ผลคือเรียนสำเร็จได้ภายในเวลา 1 ปี 8 เดือนจบโทอักษรศาสตร์แบบ faster model นั้นทำให้เป็นจุดที่ทำให้รู้จักดีลเมกเกอร์ แต่ยังไม่ใช่เรื่องเงิน แต่จริงๆ คือ Good Team Good Project ไม่ใช่ Good Profit

ขณะเรียนช่วยงานพระธรรมกิตติ-วงศ์ และเจ้าประคุณสมเด็จพระพุทธาจารย์ วัดสระเกศ ทำพระไตรปิฎก และได้นำประเด็น จะศึกษาต่อไปหารือกับเจ้าประคุณสมเด็จพระมหาธีรราชจารย์ (นิยม) วัดชนะสงคราม โชคดีมีพระอุปัชฌาย์และคู่สวดเป็น **“สมเด็จพระสังฆราช”** ทั้งนั้น พระอุปัชฌาย์คือสมเด็จพระธีรญาณมุนี วัดปทุมคงคา พระกรรมวาจาจารย์ สมเด็จพระมหาธีรราชจารย์ วัดชนะสงคราม และพระอนุสาวนาจารย์ สมเด็จพระมหาธีรราชวังมณฑล-จารย์ วัดปากน้ำภาษีเจริญ

ความตั้งใจแรกจะไปเรียน Buddhism Study ที่มหาวิทยาลัยโคลัมเบีย นิวยอร์ก ตามคำแนะนำของท่านองคมนตรี ศ.จิรายุ นพวงศ์ ก็ใช้ความพยายามอยู่หนึ่งปี แต่ไม่สำเร็จ ก็เลยลดระดับลง เบนเข็ม แทนที่จะเป็น Buddhism Study ก็เรียนอะไรก็ได้ที่จะเอาไปใช้ทำมาหากินเลี้ยงชีวิตให้อยู่รอดได้ใน นิวยอร์ก

การอยู่เมืองใหญ่อ่างนิวยอร์ก ก็ เห็นความสำคัญของการเงิน และการลงทุน โดยเฉพาะวิธี Make Money แบบ Faster Model ฝรั่งเศสสอนหลักการนี้ดีมาก โดยเฉพาะ Dr. Guiliany อเมริกันเชื้อสายอิตาลีที่ทำงาน Federal Bank of New York ช่วยเหลือตัวเอง เรื่องงานได้ดีมาก ฝรั่งเศสให้เมคมันนี่ตัวเอง เราต้องหาพิศตัวเองให้เจอ ถ้าเราไปนิพพาน ชาตินี้ไม่ได้แน่ๆ เราจะทำอะไรกับชีวิตที่เหลือต่อไป

จุดที่ท้อแท้ล้มเลิก

ไปคุยกับหลวงพ่เจ้าประคุณสมเด็จ พระมหาธีรราชจารย์วัดชนะ พอดีพระอุปัชฌาย์ เสียแล้วก็เป็นอันเตวาลิกอยู่ในความดูแลของ สมเด็จฯ วัดชนะสงคราม ก็หารือท่านเกี่ยวกับ อนาคตของชีวิต โดยเฉพาะเรื่องการศึกษา สมเด็จฯ ท่านบอกว่า **“ตั้งแต่เด็ก ลึกแต่หนุ่ม”** ก็ให้ท่านดูฤกษ์ดูยามทำพิธีลาสิกขาให้แบบพิธี โบราณ บวชวัดพระแก้ว ลึกที่วัดชนะสงคราม ขณะเดียวกันก็ต้องทำเรื่องทูลขอพระบรม-ราชานุญาตลาสิกขาเพื่อไปเรียนต่อที่อเมริกา เพราะไม่สะดวกแก่การดำรงเพศบรรพชิต ตอนนั้นรู้สึกเต็มอ้อมกับภาษาบาลี-สันสกฤต คณะอักษรศาสตร์ จุฬาฯ ก็มีทุนให้ไปเรียน กลับมาเป็นอาจารย์ได้ แต่ต้องไปเรียนเคม-บริดจ์ ไปเรียน Oriental Study

ตอนนั้นเห็นอาจารย์ของเราแต่ละคน นั่งบ่น จับประเด็นได้เรื่องหนึ่งคือปัญหาด้าน เศรษฐกิจ ได้เงินเดือนมาแล้ว เดียวก็ต้องผ่อน ค่าบ้าน สายภาษาตะวันออกค่าสอนน้อย ไม่เหมือนสายบริหารธุรกิจ ต้องทำงานวิชาการ

กันเหนื่อย บ้านแค่ 50 ตารางวา ศาสตราจารย์ทั้งหลายจะพอนได้เกือบตาย ยิ่งรถขับยังไม่ต้องพูดถึง ขนาดอาจารย์บางท่านจบปริญญาเอกจากเพนซิลวาเนีย ก็จำเป็นต้องถือถุงออมสินใบหนึ่ง เอาข้าวใส่กล่องทัพเพอร์แวร์ ถ้าไม่ทำไม่อาจารย์ไม่ทานอาหารดีๆ กว่านี้ คำตอบว่าเกินงบเดียวไม่มีเงินจ่ายค่าบ้าน ศ.ดร.ศักดิ์ศรี แย้มนิตดา จนวันเสียชีวิตก็ยังพอนบ้านไม่หมด เป็นตัวอย่างที่เห็นจากโลกวิชาการด้านเดียว

แต่เราเป็นคนชอบ Benchmark ชอบ Competitiveness และเห็นโลกที่นิวยอร์กมาแล้ว ก็ได้ข้อเปรียบเทียบว่า ถ้าจะสร้างตัวสร้างฐานอยู่เมืองไทยทั้งชาติก็ไม่รวย ยุคนั้นเพื่อนเป็นอาจารย์มหาวิทยาลัยรัฐเงินเดือนปริญญาโทเริ่มต้นที่สี่พันกว่าบาท โอ้ย...ไม่เอา ลูไปทำงานนิวยอร์กไม่ได้ ยุคนั้นคนมีฝีมือทำงานที่นิวยอร์กอย่างเราระดับปริญญาโทแล้วก็ได้ค่าแรงชั่วโมงละ 200 บาท (8 เหรียญต่อหนึ่งชั่วโมง) วันหนึ่งได้แล้ว 1,600 บาท เขียนคอลัมน์ **“จากนิวยอร์กถึงบางกอก”** ให้นิตยสารชีวิตรัก ในเครือภาพยนตร์บันเทิง ก็ได้อีกคอลัมน์ละ 1,000 บาท เดือนหนึ่งเขียนแค่สี่ครั้งก็ได้เงินเดือนสี่พันบาทเท่ากับปริญญาโท นี่คือวิธีรวยลัดจากสมอง สี่คอลัมน์เขียนอย่างมากแค่ครึ่งวัน ทำงานสองวันได้สี่พัน นี่เขาทำงานทั้งเดือนได้สี่พัน ทำงานประจำและงานพาร์ทไทม์ที่นิวยอร์ก ทำน้อยแต่ได้มากกว่าทำงานเมืองไทยเพราะค่าเงินต่างกัน 25 เท่า ด้วยวิธีคิดและวิธีทำงานแบบนี้ ก็มั่งคั่งได้รวดเร็ว และยังไม่ติดต่อบายมุข ไม่เล่นการพนัน ก็ยังสร้างตัว สร้างฐานะได้รวดเร็ว



แล้วขยายคอนเนกชั่นยังอีก

ดีล เมกเกอร์ ต้องแม่นนะ insider information เป็นหัวใจของดีล เมกเกอร์ ต้องสืบค้นข้อมูลในทางลับ ไม่จู้จี้เสียเวลา ต้องใช้หลักการข่าวกรอง intelligence แต่พวกนี้มารู้ที่หลังนะ รัฐมนตรีบางคนภาพดี แต่อย่าไปขอตังค์ให้เสียเวลา แต่ถ้ามีโปรเจกต์ดีๆ ประเทศชาติได้ประโยชน์ และตอบสังคมได้ เขาก็จะให้

นอกจากนั้น ต้องเอาใจเขามาใส่ใจเรา จะทำ Good Profit ต้องดูว่าคนที่เราติดด้วยเขาเป็นคนบริหารความโลภ เป็นหรือเปล่า พอเจรจา profit เสร็จก็ต้องดูว่าจะลงตัวที่สูตรไหน อันนี้เขียนได้ครับ เพราะมันเรื่อง profit ล้วนๆ เลย ยกตัวอย่างรายได้ 100 บาท

โมเดลที่ดีลเมกเกอร์ใช้กันทุกวันนี้ คือ **‘สามแก้ว’ แก้วบน แก้วกลาง แก้วล่าง** จะทำอะไรแล้วแต่ต้องตอบโจทย์ตรงนี้ได้ ร้อยบาทจ่ายบน จ่ายกลาง จ่ายล่างเท่าไร สูตรบริหารผลประโยชน์เมืองไทยส่วนใหญ่ คือร้อยละ 80/20 70/30 60/40 50/50 บางองค์กรหนักกว่านั้น กลายเป็น 40/60 คนทำเหลือแค่ 40

อันดับแรกต้องรู้ให้ได้ว่าจะจ่ายเงินตรงไหน ๖๗๘ ทั้งหลายไม่รับเงินเองหรอกครับ ต้องหาจุด **“จ่าย”** ให้เจอ สมัยแผ่นดินพระเจ้าตาก จะมีทหารคนสนิทที่คอยรับ **“จังกอบ”** 2 คนชื่อ **พันศรีทำงานคู่กับพันลา** เป็นทหารที่ไม่ปรากฏตัวเหมือนพระยาพิชัยดาบหักนะ แต่เป็นคนที่มีความสำคัญ ได้รับอวยยศจากพระเจ้าตากเป็น **ขุนจิตจุล** กับ **ขุนประมุขราชทรัพย์** ถ้าสมัยสุโขทัย ประวัติศาสตร์เรียกว่า **“ขุนจิต ขุนจอด”**

ทหารเอกของพระเจ้าตากสองคนนี้มีตัวตนด้วยนะ ชื่อก็บอกอยู่แล้ว คือ ขุนจิตจุล คือ ดลจิตดลใจ ร่ายมนตร์เก่ง ใครคุยแล้วเคลิ้ม ส่วนขุนประมุขราชทรัพย์เป็นคนคอยจัดสรรตัวเลข อย่างสมัยแผ่นดินพระเจ้าตาก



ข้าวยากหมากแพง หน้าที่สองคนนี้ก็คงมา ดูน้า อรุณยา อ่างทอง ชัยนาท สิงห์บุรี ก็จะ มาตรวจดูว่าใครมีข้าว สมัยก่อนมีเก็บภาษี เรียกว่าจังกอบไข่ม้อย จะส่งหลวงมัย ถ้าส่ง หลวงจ่ายก็เกวียน แต่ถ้าคุณหลักการกับขุน จิตจุล จ่ายเท่านี้ก็จบเรื่องและขุนจิตจุลรับ ออเดอร์อย่างเดียว ส่วนตัวเลขให้คุณเอาเอง กับขุนประมุลราชทรัพย์

มี good team นี้ก็เหมือนหา คู่บุญเอง

ถูก เขาถึงต้องมีการดูดวงกัน ใจ ดู โหงวเฮ้ง ถูกเลย เจ้าสัวทั้งหลายถึงต้องเชื่อ โหงวเฮ้ง ยิ่งกว่าเชื่อนักวิเคราะห์ที่จบการเงิน ขึ้นสูงจากวารันตันหรือฮาร์วาร์ด เพราะเชื่อ แล้วได้เงิน ไม่เจ้าหลักการ ไม่ทฤษฎีมาก

ความจริง ไม่ต้องพึ่งซินแส ก็ได้ ให้ สังเกตดูสิว่า ออกไปทำงานหาโชคหาลากกับ ใครแล้วเอง ไปคุยแล้ว ได้ทำงาน ไปสืบงาน ได้ กิจงาน แต่ถ้าไปด้วยกัน โดนด่า ปวดหัว ก็ไม่ สมพงษ์ละ ต้องรีบบอกศาลา

ทุกวันนี้ ก็มีคู่คิด คู่ทำงานคือ **“ศ.ดร. ธนวรรธ ศรีวรรมย์”** ก็ได้ท่านเป็นกำลังหลัก

สำคัญในการเจรจาเรื่องต่างๆ จนสำเร็จเป็น ผลงานด้วยกันหลายเรื่อง ที่ภูมิใจคือผลิตลูก ศิษย์ระดับปริญญาตรี-โท ร่วมกันได้กว่า 500 ชีวิต ในรอบ 3 ปี ได้สร้างนักธุรกิจระดับบน- กลาง-ล่างร่วมกัน เป็นผลผลิตและผลงานที่ ภูมิใจครับ

มองอีกมุมแล้ว ดีล เมกเกอร์ ก็กำหัดคนทั้งใต้ประโยชน์ และมี คนเสียโอกาส

ต้องเรียกว่างานดีลเมกเกอร์ที่ดี จะ ต้องจบลงด้วย Win-Win ทุกฝ่าย ประโยชน์ ต้องลงตัว ดีลที่ดีต้อง **“ไม่มีใครเจ็บ ไม่มีใคร ตาย”** Nobody Hurt Nobody Dies ดีลที่มี คนเสียโอกาส ไม่ถือเป็นดีลเมกเกอร์

ยกตัวอย่างนายหน้าในวงการข้าว เรียกว่า **“หยง”** งานหยงคือ **“Deal Maker”** ถ้าเทียบวงการค้าข้าว ข้าวที่จำหน่ายหรือรับประทาน ไม่ถึงชานา เพราะชานาทั้งหลายเงินก็ไม่มี ปุ๋ย เมล็ดพันธุ์ไม่มี ชานาทั้งหลายต้องมาเอา จากโรงสี แล้วโรงสีให้เงินไปก่อน ก็คล้าย โมเดลขุนจิตจุล ขุนประมุลราชทรัพย์ เทียบให้ เห็นภาพเลย ขุนจิตจุลก็คือโรงสี ขุนประมุล ราชทรัพย์ก็คือ หยง

ชานาได้ข้าว ได้ปุ๋ย ไปเก็บเกี่ยวมา ส่งโรงสี โรงสีบางครั้งขาดเงิน ฟังธนาคาร ไม่ได้ ก็ต้องพึ่งหยง หยงคือแบงก์อีกรูปแบบ หนึ่งเหมือนสหกรณ์ เป็นพ่อค้าคนกลางที่มี อิทธิพล มีเงินกว่าพ่อค้าข้าวที่โด่งดังในแวดวง ข้าวอย่างนครหลวงค้าข้าวหรือข้าวหงษ์ทอง แต่ Low Profile หยงที่ใหญ่ๆ จะมีอำนาจ รวมตัวกันต่อรัฐบาล ตามไปสืบดูจะพบว่า กระทรวงเกษตรและสหกรณ์ผูกขาดโดยพรรค ไทนาโดยตลอด นั่นแหละคือ **“หยง”** ตัวจริง มองกลางๆ บ้านเรา ดีลเมกเกอร์ เหมาะกับบางเรื่อง แต่จะไม่เหมาะกับบาง เรื่อง ควรไปเอาเงินต่างชาติมามากกว่า แต่ ไม่เหมาะที่จะมาเอาเงินกระดุกหลังหลังของชาติ เช่น วงการข้าวหรือเกษตร ประสบการณ์ดีล ผมจะไม่เน้นค้าขายกับคนในประเทศ จะเน้น ทำโครงการนำเงินต่างชาติเข้าประเทศมากกว่า แต่วันนี้ต่างชาติเห็นการเมืองไม่เสถียรภาพ ก็ ไม่กล้านำเงินตราเข้ามาลงทุนในประเทศ นี่คือ โจทย์ที่รัฐบาลต้องเร่งแก้ไขเร็วที่สุด

ในชีวิต ดีลคือการมากับน้อย

บางงานดีลแค่ 5 นาทีก็ได้เงินเป็น ล้าน แตกต่างจากสอนหนังสือเมื่อก่อนสอน สอนดุสิตทั้งวัน ได้เงินเดือนแค่ 30,000 บาท Market Value ต่ำ มหาวิทยาลัยต่างๆ **“ตาไม่ ถึง ฟังไม่ได้”** วันนี้ **“ประกาศอิสรภาพแล้ว”** คิดแบบ **“เจ้าของสวนมะม่วง”** ไม่คิด **“รับจ้าง ทำสวนมะม่วง”** หรือ **“เช่าสวนมะม่วง”** อีกต่อไป และกำลังขยายแนวคิดนี้กับนักวิชาการ ต่างๆ แต่นักวิชาการทั้งหลายก็เน้น ความ เสี่ยงเป็น 0 รวยยาก สู้ดีลกับพ่อค้านักธุรกิจ ที่ชอบแข่งลี้ดีกว่า คุยกันได้ตรงๆ ชัดเจน

โครงการ Small Medium Large มี เยอะ ความมั่งคั่งเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ ก็มีรายรับ เยอะกว่ารายจ่ายนะ เวลา SMEs มาปรึกษา ก็บอกต้องกล้าจ่ายนะ ถ้ากล้าจ่ายบน กลาง ล่าง ก็จะดีให้ แต่ที่ใจถึงฟังได้มีน้อย ส่วนใหญ่

ที่เจอ “เค็ม เหนียว เขี้ยว” มาก ที่ “เบี้ยว” มีน้อย นานๆ จะเจอ ในวงการ Deal Maker ก็ต้องใช้คนมีสติจัดการกับพวกเบี้ยวพวกนี้ไม่ต้องเสียเวลาขึ้นโรงขึ้นศาล เสียเวลากับคนที่ทุจริต อย่าสุจริตด้วย ต้อง “ตาต่อตา ฟันต่อฟัน”

การติดต้องพื้นฐานครับ รวยทรัพย์ นับวิชา อย่างผมก็ได้อาศัยความเป็นตระกูล “ศิริวรรณ” เหมือนกัน ออเดอร์ไม่ต้องวิ่งหาหрок นักธุรกิจ นักแข่งลิ้ ตาเหยี่ยว จมูกมด จะส่งงานผ่านตามเครือข่าย ผ่านตามช่องมาเอง แบบ “ปากต่อปาก”

ดิลเมกเกอร์ต้อง “เหลาซิก มีสัจจะ คำไหนคำนั้น คำพูดเชื่อถือได้ ไว้วางใจได้ในเรื่องความลับธุรกิจ” ต้องบริหารความโลภทั้งเขาและเราให้ได้ ต้องคิดประกันภัยให้เขา ไม่ใช่ได้เงินเยอะนะ ต้นทุนกินไปแล้ว 50 ให้เขาอีก 30 เหลือ 20 ผู้ใช้บริการก็พอใจ

»»» **เฉลี่ย margin ของดิล เมกเกอร์ เป็นเท่าไร**

โปรเจกต์ใหญ่ผลตอบแทนเฉลี่ยหลังแบ่งกับทุกฝ่าย ได้กำไร 3 -5% อยากได้เงินมากก็ขยันทำให้ได้เยาะๆ ก็จะมากบ้างน้อยบ้างตามฤดูกาล ตามเทศกาล

»»» **ถูกเบี้ยวบ่อยไหม**

ไม่เคยมี แต่เสียเวลามากกว่า ดิล แล้วเสียเวลาอย่าไปทำ โปรเจกต์เวอร์เกินไปก็อย่าทำ SMEs บางรายก็มาคุ้ยหลอกเอา

ความคิดเรา ถึงเวลาเอาไปทำเอง แต่ไปทำก็ไม่สำเร็จ เพราะดิลเมกเกอร์ที่เก่งจะสำเร็จได้ ต้อง “มือถึง ทุนถึง ใจถึง บุญถึง” ต้องสกรีน ต้องแฟร์ ต้องรอบคอบ ต้องเป็นธรรมกับทุกส่วนที่เกี่ยวข้อง ต้องกินแบ่ง ดิลจึงจะสำเร็จ นักการเมืองที่ถูกถล่ม อยู่ไม่ได้เพราะ “กินรวบ ไม่กินแบ่ง”

»»» **อาชีพอย่างนี้ ทุนสับคมเศรษฐกิจมากเหมือนกัน**

เยอะมากครับ อย่างยุคชาติชาย นำเงินเข้ามาในบ้านเราเยอะมาก มีคนดังๆ ในยุคนั้น เช่น วิกรม กรมดิษฐ์ ดุลิต ศิริวรรณ สัมคร สุนทรเวช ยุคนี้ ที่ยังมีชื่อเสียงก็มีอย่าง พินิจ จารุสมบัติ ปรีชา เลาหะพงศ์ชนะ ชาญชัย ชัยรุ่งเรือง สุเทพ เทือกสุบรรณ เนวิน ชิดชอบ อนุทิน ชาญวีรกูล ดิลเมกเกอร์จริงๆ ต้องส่งเสริมให้สังคมและเศรษฐกิจเติบโต ต้องช่วยกันลดปัญหาทุจริตคอร์รัปชัน

ผลงานดิลเมกเกอร์ต่างๆ วันนี้เริ่มเป็นรูปธรรม ด้านสังคม นวัตกรรมด้านการเรียนรู้ภาษาบาลีนี้ยังอยู่ถึงปี '52 ศาสนา-ทายาทที่เรียนบาลี เช่คดูได้ไม่ต่ำกว่าแสนรูปที่เป็นลูกศิษย์ใช้ตำรา ทุกวันนี้เป็นใหญ่ในวัดต่างๆ เป็นเจ้าอาวาส เจ้าคณะตำบล เจ้าคณะอำเภอ เจ้าคณะจังหวัด ทุกวันนี้มีลูกศิษย์เป็นเจ้าคณะจังหวัดด้วยนะอยู่ที่จังหวัดพังงา ก็เป็นความภาคภูมิใจที่มีลูกศิษย์เป็นใหญ่เป็นโตทั้งทางโลกและทางธรรม

ส่วนนวัตกรรมการจัดการด้านเศรษฐกิจทางโลก ก็ยังภูมิใจ เพราะนวัตกรรม การจัดการและการตลาด ผลงานที่แปลเรียบเรียงร่วมกัน Pearson ก็มีคนใช้หลักแสนเช่นกัน ไม่นับข้อคิดข้อเขียนผ่านเส้นทางนักขายและเขียนใหม่ธุรกิจก็มืองครธุรกิจขอไปพิมพ์เผยแพร่ นำไปใช้พัฒนาฝึกอบรมพนักงานเกิดผลสำเร็จเป็นรูปธรรมมีจำนวนมากมายมหาศาล นับเป็นพันๆ กิจกรรมกระจายอยู่ในประเทศและต่างประเทศ วันนี้อัดแน่นได้เต็มปากเต็ม

คำว่ามีลูกศิษย์เป็นรัฐมนตรี ส.ส. ส.ว. นายพล เหล่าทัพต่างๆ ผู้กำกับ ตำรวจ ทหาร นายพล นายพัน เจ้าของกิจการ SMEs มากมาย กิจการระดับ Large มหาชนในตลาดหลักทรัพย์ก็หลายแห่ง ทุกวันนี้ทำงานง่ายกว่าเมื่อก่อน เหนื่อยน้อยลง มีเวลามากขึ้น แน่นนอน มีความสุขมากขึ้น “Don't Worry, Be Happy”

รู้สึกเป็นเกียรติ และมีความสุขภาคภูมิใจ และเป็นความสุขใจ ที่เห็น “เครือข่ายลูกศิษย์” เป็นใหญ่เป็นโตในทุกวงการ ถือเป็นผลงานที่ส่งผลกระทบเชิงบวกต่อเศรษฐกิจและสังคมของประเทศที่ชื่นใจ

ถึงวันนี้ อิ่มเอมใจ ปิดที่ที่ได้เกิดมาบำเพ็ญประโยชน์แก่แผ่นดินและพระศาสนา แบบ Faster Model

»»» **คนที่อยากเป็นดิลเมกเกอร์ นอกจาก 4Cs แล้วต้องเพิ่มคุณสมบัติอะไรบ้าง**

ต้องเรียนรู้ระดับกิเลส ตัณหา ความต้องการ ความอยาก อุปนิสัย พฤติกรรม ของผู้คน คบใครเราต้องดูคนเป็น อ่านคนออก ศึกษานักพลักษณ์ ต้อง Blink ต้องบ๊ิงแวบ ต้อง Smell ต้องใช้สัญชาตญาณ สัมผัสรู้เลยว่าโปรเจกต์นี้จะได้ดังค์ หรือไม่ได้ดังค์ ต้องมี Sense&Smell of money ต้องกล้าได้กล้าเสีย กล้าเสี่ยง กล้าล้มเหลว ร้อยสำเร็จหนึ่ง ต้องผ่านการทดลองประมาณ 2,000 โปรเจกต์ หรือใช้เวลาเรียนรู้อย่างน้อย 10,000 ชั่วโมงขึ้นไป ก็จะไม่เก่ง

»»» **เหนือสิ่งอื่นใด เก่งแล้วต้องเฮง ต้องเรียนรู้วิธีเฮงจากระบบสวรรค์และจักรวาล คนเราต้องมีดวง ถ้าไม่ถูกดวง ถูกโฉลก ทำแล้วก็เจ๊ง เก็บไปคิดเล่นๆ ว่า “มนุษย์ลิขิตมีผู้ฟาลิซิด” จริงหรือไม่?**

สนใจอยากเป็น อยากแลกเปลี่ยนความรู้ แลกเปลี่ยนความคิดกับ ดิล เมกเกอร์ อีเมลมาได้ uthitsiriwan@gmail.com 